

PROGRAMA EJECUTIVO EN

Industria de Defensa

MADRID

En EOI apostamos por un liderazgo consciente: sostenible, digital, diverso, emprendedor y transformador. Porque en EOI formamos en conocimiento, pero también en valores: perseguimos el bien común, el progreso y el equilibrio entre lo económico y humano. Porque en EOI **formamos talento para un futuro sostenible.**



www.eoi.es



Introducción

Los cambios geopolíticos en el mundo han hecho que la Defensa y su Industria ocupen el centro de las agendas políticas y que cuenten con un estado de opinión favorable por parte de la sociedad que las han identificado con sus valores y libertades.

En este momento de cambio existen una serie de tendencias políticas, económicas, tecnológicas y sociales que darán forma a la industria de defensa occidental en los próximos años y que debemos tener presente en el desempeño de las responsabilidades profesionales.

En los próximos años los presupuestos de defensa en los países occidentales serán expansivos y el reto de los líderes empresariales e institucionales será convertir estas oportunidades en el desarrollo de productos que tengan un impacto social positivo y que actúen como catalizadores del cambio.

Este programa ejecutivo ofrece la posibilidad de conocer y compartir experiencias con reconocidos profesionales sobre los temas de mayor interés del sector y conocer las tendencias actuales y los retos futuros que debemos tener en cuenta para la toma de decisiones con éxito. El contexto actual de cambio donde se desarrolla la actividad empresarial, la relación con los Estados, la actividad internacional y cómo desarrollarla, los organismos nacionales e internacionales de referencia y su interlocución, el nuevo modelo de cooperación internacional y financiación, la gestión de contratos, la creación de consorcios, las nuevas iniciativas y retos empresariales en tierra, mar, aire, espacio y ciberespacio, el proceso de planificación y la obtención de capacidades, o la política de defensa y su financiación, son solo algunos de los contenidos.

 **INICIO**
Noviembre

 **DURACIÓN**
132 horas

 **MODALIDAD**
Presencial
(posibilidad de seguir sesiones en remoto)

 **DEDICACIÓN**
Lunes y Jueves
16:30h-18:30h
y 19:00h-21:00h

 **SEDE**
EOI Madrid

 **PRECIO**
6.500 Euros



Dirigido a

- Profesionales o directivos de las industrias de defensa interesados en adquirir una visión 360 del sector, y en definir estrategias para abordar las oportunidades que se abren en el mismo ante la nueva coyuntura internacional y nacional.
- Profesionales o directivos de cualquier sector que identifiquen nuevas oportunidades en el sector de la Defensa.



EOI tiene como propósito formar talento y, con el fin de facilitar el acceso a su oferta formativa al mayor número de personas posible, ha diseñado **el programa #eoiteayuda que contempla un amplio abanico de descuentos y bonificaciones que pueden llegar a cubrir el 40% del importe total del curso.**

Consulta las bases de esta convocatoria en www.eoi.es/programas/becas-y-descuentos

Contenidos

MÓDULO 1: LA DEFENSA Y SU INDUSTRIA

- Contexto general:
 - Seguridad.
 - Defensa.
 - Nuevas tecnologías y capacidades operativas.
 - Industria.
- El mercado de defensa y su relación con los Estados.
- Estructura de la industria y sus principales actores.
- Evolución mundial de las inversiones en defensa.
- El comercio internacional de material de defensa.

MÓDULO 2: EL ENTORNO EUROPEO E INTERNACIONAL

- La política de seguridad y defensa en Europa.
- Principales organizaciones europeas.
- La relación transatlántica.
- Principales organizaciones internacionales.
- La estrategia industrial europea de defensa y el planeamiento de capacidades.

- La cooperación industrial y los nuevos instrumentos de contratación.
- Nuevas herramientas de financiación.
- Situación actual e iniciativas europeas en:
 - el dominio terrestre.
 - el dominio naval.
 - el dominio aéreo.
 - el dominio espacial.
 - el dominio de ciberseguridad y ciberdefensa.

MÓDULO 3: EL ESTADO COMO CLIENTE

- Principales organismos y su interlocución.
- La política industrial de defensa y su financiación.
- El proceso de planificación y obtención de capacidades.
- La estrategia de tecnología e innovación.
- La gestión de contratos y programas del sector público.
- Los programas especiales de modernización.
- La cooperación internacional y el apoyo en el exterior.
- La agencia espacial española.
- El retorno de la inversión en defensa.

MÓDULO 4: LA INDUSTRIA EN ESPAÑA

- Asociaciones empresariales del sector - AESMIDE.
- Asociaciones empresariales del sector - TEDAE.
- El papel de las Pymes en la industria de defensa.
- La estrategia industrial de defensa 2023.
- Las empresas y sus retos tecnológicos ante:
 - Nuevas capacidades terrestres.
 - Nuevas capacidades navales.
 - Nuevas capacidades aéreas.
 - Nuevas capacidades espaciales.
 - Nuevas capacidades en ciberseguridad y ciberdefensa.
- Áreas de interés tecnológico y estratégico. Las empresas de servicios.

Contenidos

- Las empresas de suministro de bienes.
- Riesgos y responsabilidades de la cadena de suministro.
- La revolución logística y el reto para la Industria.
- La base logística del Ejército de Tierra, el arsenal inteligente y la base aérea conectada sostenible e inteligente.
- El nuevo entorno de las tecnologías disruptivas y los desarrollos duales.
- La industria de defensa como elemento de autonomía estratégica.

MÓDULO 5: ASPECTOS FUNDAMENTALES PARA LA GESTIÓN EMPRESARIAL

- Dotes de autoliderazgo y gestión de equipos.
- La ética empresarial y la responsabilidad personal del directivo.
- Los procesos de negociación.
- Nuevos desarrollos normativos en materia de defensa.

- La legislación española de exportación de material de defensa. Procedimiento de solicitud de licencias de exportación.
- La sostenibilidad y el reto de las cuestiones medioambientales, sociales y de gobernanza.
- La fiscalidad de la I+D+i como fuente de financiación de la empresa.
- La mejora de la cadena de suministro en la era digital.
- La digitalización de la cadena de suministro.
- La atracción y la fidelización del talento.
- La alianza entre la formación, la empresa y la investigación.
- Inclusión y diversidad en la Industria de defensa.
- La comunicación en la industria de defensa y su percepción en la opinión pública - Punto de vista de la empresa.
- La comunicación en la industria de defensa y su percepción en la opinión pública - Punto de vista de los medios.
- La cultura de defensa en la sociedad y en los medios de comunicación.
- El impacto de la defensa y su Industria en la sociedad.



Metodología

La metodología del Programa Ejecutivo en Industrias de Defensa de EOI es eminentemente práctica, con la participación de referentes institucionales y empresariales que dan su visión sobre los cambios de nivel político, económico, tecnológico y social que se están produciendo en el sector. Se pretende que cada participante tenga una referencia clara sobre las oportunidades que se están generando y cómo pueden ser aprovechadas en cada caso particular.

Las sesiones son presenciales y se impartirán las tardes de los lunes y jueves. Existe la posibilidad de seguir las sesiones en remoto (presencia virtual), aunque se exigirá un mínimo de asistencia presencial. A estas sesiones hay que sumar cuatro visitas.

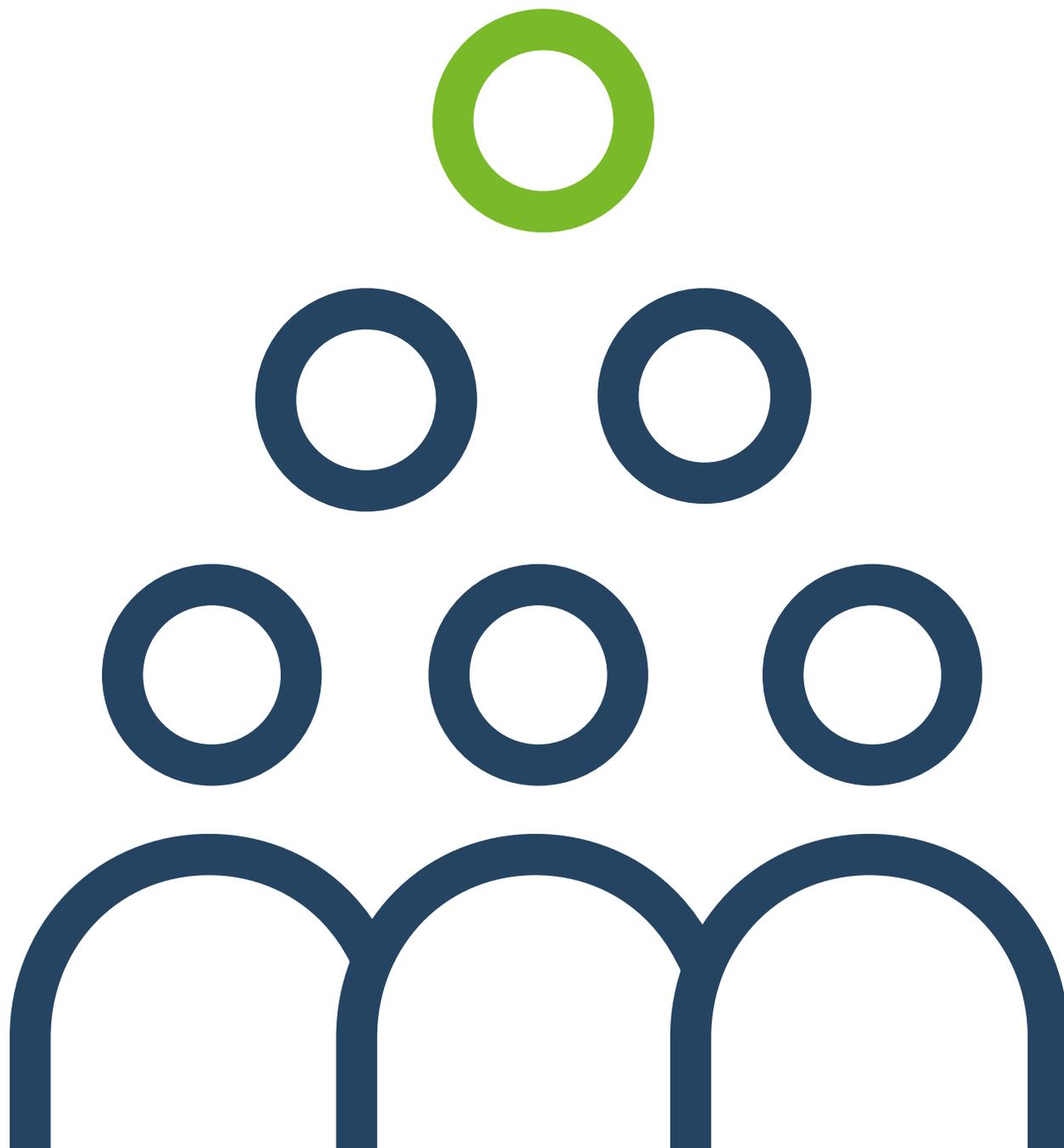


Claustro

En EOI los profesores constituyen una parte fundamental del éxito de los cursos.

El claustro está formado por directivos y profesionales, actualmente en compañías de referencia en el sector, y destacados representantes de distintos departamentos de los Ministerios de Defensa, Industria, Economía,...

Los profesores te acompañarán durante todo el proceso de aprendizaje y estarán a tu disposición para consultas sobre cualquier tema de las materias que imparten.



Claustro

Lucía Acedo

Subdirectora General de Inspección, Regulación y Estrategia Industrial de la Defensa

MINISTERIO DE DEFENSA

Juan Carlos Cortés

Director General

AGENCIA ESPACIAL ESPAÑOLA

Pedro Fuster

Director de Estrategia de Defensa

INDRA

Silvia Gamo

Directora General

FUNDACIÓN CÍRCULO DE TECNOLOGÍAS PARA LA DEFENSA Y SEGURIDAD

Juan Manuel García Montaña

TG (RTD), Adjunto al Consejero

Delegado ISDEFE, Ex DGAM

ISDEFE

Justo Huerta Barajas

Auditor

IGAE

Alfredo López Díez

Head of Engineering - Defence Business Unit

ITP AERO

Emiliano Mata

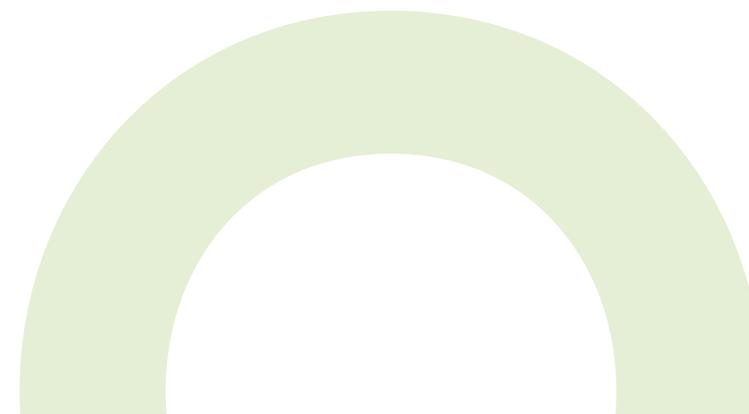
Director de Desarrollo de Negocio de Defensa

CENTUM

Arturo Alfonso Meiriño

Consejero del Comité de Estrategia

TECNOBIT - GRUPO OESÍA



Claustro

Aína Monfort

Directora de Operaciones

Airbus Helicopters

AIRBUS

Rafael Moreno

Director de Comunicación

GENERAL DYNAMICS

SANTA BÁRBARA SISTEMAS

César Ramos

Director General

TEDAE

Begoña Rojo

Desarrollo de Negocio

de Defensa

GMV

Carlota Sánchez Cuenca

Secretaria General

AESMIDE

José Luis Sánchez Martínez

GD, Director General de

Asuntos Económicos

MINISTERIO DE DEFENSA

Carlos Suárez

Consultor y Consejero

ExPresidente EADS CASA

Clara Tébar

Directora de Operaciones

TEDAE



Tu futuro

La demanda de profesionales cualificados con mentalidad transformadora y preparados para integrar el cambio social, ambiental y económico en el sector de la Industria de Defensa continuará creciendo en los próximos años, tanto a nivel nacional como internacional.

Este programa capacita para ser ese profesional capaz de mejorar sus capacidades en la toma de decisiones y de liderar el cambio en el nuevo entorno de la Defensa y su Industria.

Este programa contribuye a la Agenda 2030 en los siguientes ODS:





Formamos
talento para un futuro
Seguro y Sostenible



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE INDUSTRIA
Y TURISMO



Escuela de
organización
industrial

Madrid

informacion@eoi.es
+34 91 349 56 00
(Madrid)

Sevilla

infoandalucia@eoi.es
+34 95 446 33 77
(Sevilla)

Elche

eoimediterraneo@eoi.es
+34 96 665 81 55
(Elche - Alicante)

www.eoi.es

